



GUIDE DE CREATION & REPRISE D'ENTREPRISE

BGE FINISTERE

Brest

Immeuble Kermeur
280 rue E. Hemingway
29200 Brest

Quimper

Hôtel des entreprises
4 rue Kerogan
29000 Quimper

Tél : 02 98 46 24 14

www.bg-finistere.com

PROFIL PERSONNEL

Mr Mme Nom : Prénom :

Date de naissance : / /

Adresse :

CP : Ville :

Téléphone :

► Situation familiale

Célibataire Pacsé(e) Vie maritale
Marié(e) sans contrat avec contrat lequel ?

Si vous avez un conjoint(e), a-t-il(elle) un emploi : non oui lequel ?

Nombre d'enfants à charge :

► Qualification

Niveau de formation générale :

	Diplôme	Niveau
BEPC	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Bac	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Bac + 2	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> précisez :
Bac + 3 et plus	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> précisez :

► Formation professionnelle (préciser le métier)

CAP ou BEP

BP ou BM

BTS

Autre (à préciser)

► Expérience professionnelle

Dans le métier :ans

Autres expériences professionnelles (à préciser) :

.....

.....

► Stages techniques (nature et durée à préciser)

.....

.....

PROJET

► **Activité (description détaillée)**

.....

.....

.....

.....

► **Le lieu d'installation**

.....

.....

► S'agit-il d'une création d'une reprise

► **Date prévisionnelle de début d'activité :**

.....

► **L'exercice de l'activité se fera :**

Seul(e) Avec mon conjoint(e)
Avec un ou des associé(s) Avec un ou des salarié(s)

► **Savoir-faire (formation, qualifications, compétences/savoir-faire, expérience professionnelle par rapport au projet)**

.....

.....

.....

.....

► **Besoins de formation identifiés**

.....

.....

.....

LE MARCHÉ GLOBAL

► **Les tendances du marché**

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

► **Les contraintes, la réglementation ...**

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

► **Les opportunités à saisir**

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

MA CLIENTELE

► Le profil de la clientèle

- | | | | |
|--------------|--------------------------|-----------------------|--------------------------|
| Entreprises | <input type="checkbox"/> | Administrations | <input type="checkbox"/> |
| Particuliers | <input type="checkbox"/> | Collectivités locales | <input type="checkbox"/> |
| Autres..... | | | |

► Provenance des clients ou zone d'intervention (préciser les communes = zone de chalandise)

.....

.....

.....

► Les critères d'achat des clients potentiels ? (délai, qualité, prix ...)

.....

.....

.....

.....

.....

.....

LA CONCURRENCE

NOM	CRITERES	POINTS FORTS	POINTS FAIBLES
	PRODUITS		
.....	PRIX		
.....	AUTRES INFORMATIONS		
	PRODUITS		
.....	PRIX		
.....	AUTRES INFORMATIONS		
	PRODUITS		
.....	PRIX		
.....	AUTRES INFORMATIONS		
	PRODUITS		
.....	PRIX		
.....	AUTRES INFORMATIONS		

MES FOURNISSEURS

NOM / COORDONNEES	PRODUITS	PRIX	DELAIS NEGOCIES	AVANTAGES / INCONVENIENTS

MON OFFRE COMMERCIALE

► Activités

Les produits et services

- ✓
- ✓
- ✓
- ✓
- ✓

► Les tarifs pratiqués (tarifs horaires, coefficient multiplicateur, marge ...)

.....

.....

.....

.....

.....

► Communication

- | | |
|--|--------------------------|
| Bouche à oreille | <input type="checkbox"/> |
| Journaux ou annuaires | <input type="checkbox"/> |
| Mailing | <input type="checkbox"/> |
| Cartes de visite | <input type="checkbox"/> |
| Publicité sur le lieu de vente ou sur véhicule | <input type="checkbox"/> |
| Site internet | <input type="checkbox"/> |
| Autre (préciser) | <input type="checkbox"/> |
| Prescripteurs/partenaires | <input type="checkbox"/> |

► Distribution : - lieu de vente (magasin, marchés, porte à porte ... - type de vente (guidée, libre-service...)

.....

.....

.....

.....

.....

LES MOYENS HUMAINS

► Effectif

Statut (salarié/associé) et fonction :

- ✓
- ✓
- ✓
- ✓

MES MOYENS DE PRODUCTION

► Le local (surface, bail ...)

.....

.....

.....

► Le matériel, outils, équipements, véhicule

Investissement	Description	Date d'achat	Montant H.T.

APPROCHE FINANCIERE

► Calcul du chiffre d'affaires de la première année

Vos produits ou vos services :

Produits ou services	Tarifs	Quantité	CA H.T.

► Achats de produits (marge, stock de départ...)

.....

.....

.....

.....

► **Calcul du besoin en fonds de roulement**

1- CA prévisionnel 1^{ère} année : € HT
 Délai de règlement des clients : jours
 Taux de TVA appliqué (19,6% ; 5,5%) : %

2- Achats de la 1^{ère} année : € HT
 Délai de paiement accordé par les fournisseurs : jours
 Taux de TVA appliqué : %

3- Stock de marchandises / matières premières
 Nombre de jours de stocks nécessaires : jours

a) Crédits clients : $\frac{\text{CA TTC} \times \text{délai de règlement clients}}{360 \text{ jours}}$
 : $\frac{\text{.....} \times \text{.....}}{360} = \text{.....}$

b) Stock : $\frac{\text{Achats HT} \times \text{nbre de jours de stocks nécessaires}}{360 \text{ jours}}$
 : $\frac{\text{.....} \times \text{.....}}{360} = \text{.....}$

c) Crédit fournisseurs : $\frac{\text{Achats TTC} \times \text{délai de paiement fournisseurs}}{360 \text{ jours}}$
 : $\frac{\text{.....} \times \text{.....}}{360} = \text{.....}$

Montant du BFR : **A** + **B** - **C**
 : + - =

► **Mon plan de financement au démarrage**

Besoins	Euros H.T
Immobilisations incorporelles	
Fonds de commerce / Droit au bail
Frais de 1 ^{er} établissement : CFE, stage...
Rédaction de statuts, frais de notaire...
Publicité de départ
Autres : dépôt de brevet, marque....
Immobilisations corporelles	
Constructions
Aménagements : travaux divers
Véhicule
Matériel / Equipement / Informatique
Mobilier
Autres :
Immobilisations financières (ex. dépôt de garantie, 1 ^{er} loyer)
Fonds de roulement	
Besoins en fonds de roulement
Trésorerie
TOTAL

TVA sur Investissements
--------------------------------	--------------

Ressources	Euros H.T
Capitaux propres	
Apport personnel - en numéraire
- en nature
Capital social
Apport des associés : comptes courants
Emprunts	
Emprunt bancaire
Autres emprunts : ADIE, Initiative France, NACRE...
Subventions	
Agefiph...
Autres financements	
.....
.....
TOTAL

Crédit relais TVA
--------------------------	-------

COMPTE DE RESULTAT			
EXERCICES			
CHIFFRE D'AFFAIRES			
Achats consommés			
MARGE BRUTE			
Charges externes (cf. page 14)			
VALEUR AJOUTEE			
Impôts et taxes			
Charges de personnel			
Rémunération du gérant (si société)			
Charges sociales de l'exploitant			
EXCEDENT BRUT D'EXPLOITATION			
Dotations aux amortissements			
RESULTAT D'EXPLOITATION			
Charges financières			
RESULTAT COURANT			
Impôt sur les sociétés (IS)			
RESULTAT DE L'EXERCICE			

CAPACITE D'AUTOFINANCEMENT			
Prélèvements de l'exploitant (si EI)			
Remboursements d'emprunt (capital)			
DISPONIBILITES			

Détail des charges externes	
	Montant (€)
Eau
Energie (EDF - Gaz ...)
Carburant
Fournitures d'entretien
Petits équipements
Fournitures de bureau
Emballages
Sous-traitance
Crédit bail
Location de locaux
Location de matériels
Charges locatives
Entretiens et réparations
Maintenance
Assurance RC, locaux
Assurance véhicules
Etudes & recherches
Documentation
Intérimaires
Honoraires comptables
Honoraires commissaire aux comptes
Autres honoraires
Commissions
Publicité, salons, catalogues
Transport sur ventes
Transports sur achats
Déplacements
Déménagements
Missions, réceptions
Affranchissements
Télécommunications
Services bancaires
Cotisations professionnelles non obligatoires
Divers
TOTAL

► Plan de trésorerie sur les 6 premiers mois

	Démarrage	Mois 1	Mois 2	Mois 3	Mois 4	Mois 5	Mois 6
ENCAISSEMENTS (TTC)							
EXPLOITATION							
- CA réalisé
HORS EXPLOITATION							
- Apport en capital
- Emprunts
- Prime / subvention
TOTAL (1)
DECAISSEMENTS (TTC)							
EXPLOITATION							
- Achats effectués
- Autres charges externes
- Impôts et taxes
- Frais de personnel
- Charges sociales
- Remboursement d'emprunt
- TVA à récupérer / à verser
HORS EXPLOITATION							
- Immobilisations incorporelles
- Immobilisations corporelles
- Immobilisations financières
TOTAL (2)
Solde en fin de mois (1-2)
Solde cumulé

► Le statut juridique que j'envisage

EI

Société (précisez) :

Si c'est une société :

⇒ montant du capital :

⇒ montant des comptes courants :

Répartition du capital :

.....
.....
.....

► Mon régime fiscal

Auto entrepreneur

Réel simplifié

Autre

TVA

Franchise de base Réel simplifié

Autre

Critères de choix du régime fiscal :

.....
.....
.....